



Wir, die E+S Gesunde Lösungen GmbH, entwickeln und vertreiben YOLii, ein digitales Therapie-Assistenzsystem für die Physiotherapie. YOLii unterstützt die aktive Therapie digital, sodass Therapeuten (m/w/d) mit mehr Spaß und weniger Zeitdruck behandeln können. Patienten (m/w/d) profitieren von kürzeren Wartezeiten auf ihren Therapieplatz und die Therapie-Einrichtungen von der zeitgemäßen Einrichtung und der höheren Auslastung ihrer Fläche.

Unser Team wächst stetig, deshalb suchen wir dich zur Verstärkung unseres Vertriebsteams in Hamburg-Bahrenfeld als

SALES MANAGER (m/w/d)



Deine Aufgaben:

- Gewinnung und Bindung von Kunden
- Verhandeln von langfristigen Kundenverträgen
- Erreichen der abgestimmten KPI's
- Identifizierung und Nutzung von Vertriebschancen
- Enger Austausch mit der Entwicklungsabteilung



Dein Profil:

- Vertriebstalent (m/w/d) für beratungsintensive Produkte
- Erste Erfahrung im Vertrieb von Software und Spaß an der Arbeit in der Physiotherapie-Branche
- Begeisternd im Kundenkontakt
- Abschlussorientierte Gesprächsführung



Das bieten wir dir:

- Ein Produkt, das Sinn ergibt
- Ein attraktives Gehaltspaket
- Selbstbestimmtes Arbeiten
- Top-moderne Büros
- Sportraum und Events
- Zuschuss zur Altersvorsorge
- HVV Proficard

Bitte sende deine Kurzbewerbung, CV reicht uns erst mal, an:

E+S Gesunde Lösungen GmbH

Friesenweg 2a | 22763 Hamburg | HR@gesund-es.de | www.gesund-es.de