



Wir, die E+S Gesunde Lösungen GmbH, entwickeln und vertreiben YOLii, ein digitales Therapie-Assistenzsystem für die Physiotherapie. YOLii unterstützt die aktive Therapie digital, sodass Therapeuten (m/w/d) mit mehr Spaß und weniger Zeitdruck behandeln können. Patienten (m/w/d) profitieren von kürzeren Wartezeiten auf ihren Therapieplatz und die Therapie-Einrichtungen von der zeitgemäßen Einrichtung und der höheren Auslastung ihrer Fläche.

Unser Team wächst stetig, deshalb suchen wir dich zur Verstärkung unseres Vertriebsteams in Hamburg-Bahrenfeld als

(JUN.) MANAGER*IN SALES-CONTROLLING UND PROJEKTE (m/w/d)



Deine Aufgaben:

- Controlling der vertriebsrelevanten KPIs
- Anfertigung von Ad-hoc-Analysen für die Geschäftsführung
- Ableiten von Vorschlägen zur Verbesserung der Sales-Performance
- Koordination der Schnittstellenthemen zwischen Marketing, Sales und Produkt
- Vertriebsorientierte Projektsteuerung



Dein Profil:

- Zahlenaffines und projekterprobtes Multi-Talent (m/w/d) mit dem Blick für Potentiale im Sales-Bereich
- Erste Erfahrung im Vertriebscontrolling und Spaß an der Arbeit im Umfeld der Physiotherapie-Branche
- Klar und überzeugend in der Präsentation vor Kolleg*innen und Geschäftsführung



Das bieten wir dir:

- Ein Produkt, das für Kunden und deren Patienten Sinn ergibt
- Ein attraktives Gesamtpaket
- Selbstbestimmtes Arbeiten
- Top-moderne Büros
- Sportraum und Events
- Zuschuss zur Altersvorsorge
- HWV Proficard

Bitte sende deine Kurzbewerbung, CV reicht uns erst mal, an:

E+S Gesunde Lösungen GmbH

Friesenweg 2a | 22763 Hamburg | HR@gesund-es.de | www.gesund-es.de